



„Wir verbinden Wald & Wirtschaft“

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir im Exklusivauftrag für einen unserer deutschen Klienten

Leiter (m/w/d) Vertrieb & Organisation - Baumschulen - Metropolregion Hamburg inkl. anteiliger Mobile-Office Option

Ihr Interesse?

Haben wir Ihr Interesse an dieser neuen und spannenden Herausforderung geweckt? Dann bewerben Sie sich mittels Ihrer aktuellen Bewerbungsunterlagen mit Hinweis auf Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühest möglichen Eintrittstermin bitte über unser Karriereportal

[Jobs.HolzConsulting.de](https://www.jobs.holzconsulting.de)

Bitte teilen Sie uns auch mögliche Sperrvermerke bzw. Unternehmensauschlüsse Ihrerseits mit. Die ausgeschriebene Position steht jeglichen Bewerbern (m/w/d) gleichermaßen offen.

Ihre Fragen?

Sollten Sie weitergehende Fragen zu dieser Position haben, steht Ihnen Hr. Niedermeier jeweils Montag, Dienstag und Donnerstag zwischen 16.00 Uhr und 19.00 Uhr unter folgender Mobilfunknummer vertraulich zur Verfügung:
+49 170 2080265

Allgemeine Informationen erhalten Sie bitte jederzeit unter unserer national (D) gebührenfreien Telefonnummer:
0800-0-TIMBER | 0800-0-846237

Aktueller Stand?

Beachten Sie bitte stets den aktuellen Status dieser Positionsausschreibung:

[HolzHeadHunter.de](https://www.holzheadhunter.de)

HCN

HolzConsulting® GmbH
Maximilianstrasse 2
D - 80539 München

Telefon
+49 89 943881-26

Email
Info@Holz.Consulting
(Bitte keine Bewerbungen an diese Adresse)

Internet
www.Holz.Consulting
www.HolzHeadHunter.de

Ihre Benefits:

- **Echte Führungs- & Leitungsfunktion beim Marktführer !** inkl. spannender & abteilungsübergreifender Verantwortlichkeiten
- **Alters-Nachfolgeposition mit persönlicher & präziser Einarbeitung**
- Unbefristeter, starker & zukunftssicherer Vertrag
- Sehr attraktives Gehaltspaket
- Mobile Arbeit/Mobile-Office & jeweils **30 Tage Urlaub/Jahr**
- Langfristige Perspektive in einem modernen, **national & international** tätigen und gleichzeitig absolut wertorientierten Familienunternehmen

Ihre Aufgaben:

- Professionelle Übernahme der Gesamt-Vertriebsverantwortung
- Akquisition, Beratung & Betreuung der bestehenden Privat- und Industrie-Kunden und verschied. Kunden aus öffentlichen Bereichen
- Pflege & Erweiterung der nationalen und internationalen Kunden- und Lieferantkontakte
- Koordination & Überwachung sämtlicher Produktionsschritte in der Forstpflanzenproduktion
- Deutschland/Europa: Besichtigung & Dokumentation von Zaunbau-, Pflege- und Aufforstungs-Flächen und anschließende Beangebotung
- Koordination & Betreuung von Pflanzgruppen sowie Nachunternehmern
- Fachliche Überprüfung der erbrachten Leistungen - inkl. Endabnahmen
- Bearbeitung und Gewinnung von Ausschreibungen
- Mitwirkung bei Planung, Koordination und Überwachung von Baustellen-Arbeiten
- Leistungs-Dokumentation & Reporting an das Unternehmens-Controlling
- Vernetzung & Gremienarbeit
- Führung & Entwicklung des Teams und der zugewiesenen Mitarbeiter
- Ggf. Betreuung des Einkaufs

Fachliche Eckpunkte:

- Abgeschlossene Ausbildung mit Bezug zur Land- und Forstwirtschaft, idealerweise abgeschlossenes Studium
- Optimalerweise fundierte berufliche Erfahrungen in der Land- und Forstwirtschaft und/oder im Gartenbau
- Kenntnisse im Bereich Pflanz-Techniken & -Verfahren sowie Forstwirtschaft
- Belastbares Kontaktnetz in der Branche
- Ausschreibungserfahrungen

Persönliche Eckpunkte:

- Vertriebstalent
- Erfahrung in der Mitarbeiterführung
- Unternehmerische Handlungsweise & Führung durch Vorbild
- Kaufmännisches Verständnis
- Durchsetzungsvermögen & Teamfähigkeit
- EDV affin und sicher in der englischen Sprache