



Werden Sie Verkaufsberater (m/w/d) für Mehrfamilienhäuser in Vollzeit

Der Verkaufsberater (m/w/d) für Mehrfamilienhäuser ist verantwortlich für die erfolgreiche Vermarktung und den Verkauf von Mehrfamilienhäusern. Das Hauptziel besteht darin, Umsatzziele zu erreichen und Kundenbeziehungen aufzubauen und zu pflegen.

IHRE AUFGABEN

- /// Identifizierung und Akquise von Neukunden im Bereich Mehrfamilienhäuser
- /// Ausbau und Erhaltung eines starken Kundenstamms sowie Verkaufsgebietes
- /// Eröffnung neuer Geschäftsmöglichkeiten und Aufrechterhaltung eines gesunden Netzwerkes für zukünftige Geschäfte
- /// Durchführung von Verhandlungen und die Vorbereitung von Abschlüssen mit potenziellen Investoren
- /// Zusammenarbeit mit den Projektentwicklern zur Förderung von Mehrfamilienhaus-Produkten
- /// Nachhaltige Kundenpflege während der gesamten Projektdauer

DAS BRINGEN SIE MIT

- /// Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- /// Mindestens 2-3 Jahre nachweisbare Erfahrung im Verkauf von Mehrfamilienhäusern oder in der Immobilienbranche.
- /// Die Fähigkeit, komplexe Marktbedingungen zu analysieren und darauf basierend effektive Verkaufsstrategien zu entwickeln.