

VERSTÄRKE UNSER TEAM IN WERTHEIM ALS:

Vertriebs-Profi (m/w/d) für Premium Holzhäuser

Du begeisterst dich für den nachhaltigen Holzhausbau und läufst zur Höchstleistung auf, wenn es darum geht, andere von den massiven Vorteilen dieser Bauweise zu überzeugen? Du schaffst es mühelos, Interessenten in zufriedene Kunden zu verwandeln und optimale, individuelle Lösungen zu kreieren? Du möchtest mit deinem Knowhow exklusive Haus- und Wohnräume verwirklichen und demnächst vielleicht sogar dein eigenes Bauvorhaben umsetzen?

Dann sollten wir uns kennenlernen! Für den **Raum Franken und das Rhein-Main-Gebiet** bzw. unser **Kundenzentrum in Wertheim** suchen wir in Festanstellung oder als Handelsvertreter (m/w/d) eine starke Persönlichkeit, die für den Vertrieb von nachhaltigen Holzhäusern im Premiumsegment brennt.

Deine Aufgaben bei uns:

- erfolgsorientierte Beratung und Verkauf von hochwertigen Holzhäusern im Premiumsegment
- erster Ansprechpartner für deine Kunden
- eigenständiges Bearbeiten deines Verkaufsgebietes
- Erkennen und Erschließen neuer Kunden- und Marktpotenziale
- Führen von Beratungsgesprächen und Erstellen von Bedarfsanalysen
- individuelle Planung und Design von Premiumhäusern mit 3D Software
- Präsentation von Angeboten auf Basis individueller und exklusiver Kundenwünsche
- kompetente Repräsentation unseres Unternehmens auf Messen, Infoveranstaltungen etc.

Womit du uns begeistern kannst:

- Mit deiner Leidenschaft für Holz sowie moderne, ökologische Bauweisen begeisterst du Interessenten für unsere hochwertige Holzbau-Architektur
- Du verfügst über nachweisbare Erfolge aus einer vergleichbaren Tätigkeit im Vertrieb, idealerweise von Häusern, Wohnungs- und/oder Gewerbebauten, gerne bist du aber auch als Vertriebsprofi einer anderen Branche willkommen
- Hausbau-Kunden gewinnst du mühelos durch deine Überzeugungskraft und Abschlussstärke
- Bei deinen Aufgaben zeigst du stets Eigeninitiative und Zielstrebigkeit
- Du verfügst über herausragende Kontakt- und Kommunikationsfähigkeiten, gehst gerne auf Menschen zu und schaffst es, Emotionen zu wecken
- Ein gepflegtes und sicheres Auftreten rundet dein Profil ab

Was wir dir bieten:

- Außerordentliche, erfolgsorientierte Einkommensmöglichkeiten, 13. Monatsgehalt sowie attraktive Sonderzahlungen
- Geballtes Holzhaus-Knowhow aus mehr als 3.600 erfolgreichen Holzbau-Projekten, einzigartige patentierte Bauweisen und ein innovatives Produktportfolio
- Aufbau deiner umfangreichen Hausbaukompetenz durch intensives Coaching – gerne auch anhand deines eigenen Bauvorhabens
- Attraktive Mitarbeiterrabatte sowie Unterstützung beim Bau deines eigenen Traumhauses aus Holz
- Qualifizierte Leads, keine Kaltakquise
- Stark wachsendes Marktumfeld im Bereich des nachhaltigen, ökologischen Bauens mit hohem Potenzial
- Gezielte persönliche sowie fachliche Weiterbildungsangebote, z. B. zum Baubiologen IBN
- Unbefristeter Arbeitsvertrag mit Entwicklungsperspektiven bei einem modernen Hersteller von Premiumhäusern aus Holz
- Attraktives Büro in unserem Kundenzentrum vor Ort in Wertheim
- Spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamischen Unternehmen
- Sehr gutes, familiäres Betriebsklima und sympathisches Team
- Betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen
- Bikeleasing, Gesundheitsangebote und Betriebsarzt
- Kostenlose, hochwertige Arbeits- und Imagekleidung

BENEFITS BEI SONNLEITNER



MEHR SONDERVERGÜTUNG



MEHR FREI(E)TAGE



MEHR PERSPEKTIVEN



MEHR SICHERHEIT & GESUNDHEIT



MEHR EXTRAS



MEHR ABWECHSLUNG

DU HAST NOCH FRAGEN?

Frau Kerstin Schmalhofer und Herr Erich Schrank freuen sich auf deine Kontaktaufnahme – per Post, E-Mail oder auch telefonisch.

Sonnleitner Holzbauwerke GmbH & Co. KG
 Herr Erich Schrank
 Afham 5
 D-94496 Ortenburg
 Tel.: 08542 9611-0
 E-Mail: bewerbung@sonnleitner.de